

Basın Bülteni

BİM, FAS'TAKİ ŞİRKETİNİN %35'İNİN ÖZEL SERMAYE FONU HELİOS INVESTMENT PARTNERS'A SATIŞI İÇİN ANLAŞMA İMZALADI

Fas'taki faaliyetlerini sürdüren BİM, burada kurduğu BIM Stores SARL şirketinin %35 azınlık hissesinin İngiltere merkezli özel sermaye fonu Helios Investment Partners'a satışı için anlaşma imzaladı. Bu satışla BİM, Fas'taki büyümesine ve yerelleşme sürecine güçlü bir ivme kazandırmış olacak

09 Aralık 2020, İstanbul. 12 yılı aşkın bir süredir Fas'taki faaliyetlerini sürdüren BİM bu ülkede önemli bir adım attı. 2008 yılında BİM Birleşik Mağazalar A.Ş.'nin %100 iştiraki olarak Fas'ta kurulan BIM Stores SARL şirketinin hisselerinin %35'inin Helios Investment Partners adlı özel sermaye fonuna satılmasına ilişkin anlaşma imzalandı. 2004 yılından bu yana sadece Afrika'ya yatırım yapan İngiltere merkezli Helios Investment Partners'ın halen 30'dan fazla Afrika ülkesinde yatırımları bulunuyor.

BİM İcra Kurulu Üyesi Haluk Dortluoğlu satışla ilgili şu açıklamayı yaptı:

"Fas büyüdüğümüz bir pazar. Bu ülkede bu yıl 37 yeni mağaza açtık ve mağaza sayımızı bugün itibariyle 534'e çıkarttık. Afrika bölgesinde uzmanlaşmış bir yatırım fonu olan Helios Investment Partners'ın azınlık hissedarımız olmasıyla Fas'ta yeni bir sayfa açıyoruz. Bu anlaşma Fas'taki büyüme trendimizi sürdürmemize, geliştirmemize ve yerelleşme sürecimize önemli katkı yapacak. BİM'in ilk yurt dışı yatırımı olan Fas'taki performansına ve stratejisine bir güven oyu anlamına gelen bu anlaşma bizi mutlu etti. Kardeş Fas halkına ve bu ülkedeki eko sistemimize daha fazla değer sağlamak için çalışmalarımızı sürdüreceğiz."

Helios Investment Partners Ortağı Zineb Abbad El Andaloussi ise şunları söyledi:

"BİM markası Faslı tüketiciler tarafından benimsendi ve onların günlük yaşamlarının bir parçası haline geldi. Bu ilişki COVID-19 krizi sırasında daha da pekişti. Güçlü lojistik yetkinlikleri sayesinde BİM ürün tedarikini hiç aksatmadı ve ürünlerin %85'ini Fas'tan tedarik etti. 2009 yılından bu yana Fas'taki işine istikrarlı bir şekilde yatırım yapan BİM bu ülkeye güçlü bir taahhüt gösterdi. Şirketin yerel yetkinliklerini artırmak ve kaliteli ürünleri uygun fiyatlarla tüketiciye sunmak için iş birliği yapacağımız için mutluyuz."

Satış işlemi, gerekli ön koşulların sonuçlanmasının ardından tamamlanacak.